1. Понятие социальной мобильности. Внутрипоколенная и межпоколенная мобильность.

**Социальная мобильность** – это совокупность социальных перемещений людей в рамках стратификации общества, т. е. изменение их общественного положения, статуса. Люди перемещаются вверх и вниз по социальной иерархии, иногда – группами, реже – целыми стратами и классами.

Согласно теории флуктуаций Питирима Александровича Сорокина (1889 – 1968), **социальная мобильность** – это перемещения индивидов внутри социаль­ного пространства, которое представляет некую вселенную, состоящую из народонаселения земли.

П.Сорокин выделяет три формы социальной стратифика­ции: экономическую, политическую и профессиональную.

**Социальная стратификация** – это дифференциация данной совокупности людей (населения) на классы в иерархическом ранге. Ее основа в неравномерном распределении прав и привилегий, ответственности и обязанностей, власти и влияния. Совокупность групп, входящих в социальную вселенную, а также совокупность отношений внутри каждой из них составляют систему социальных координат, позволяющую определить социальное положение любого индивида. Подобно геометрическому пространству в социальном есть несколько осей измерения, главные среди которых вертикальная и горизонтальная.

**Го­ризонтальная мобильность**–переход из одной социальной группы в другую, расположенную на одном и том же уровне стратификации.

**Вертикальная мобильность** – переход из одной страты в другую, расположенных на разных уровнях иерархии. Существуют два типа такой мобильности: *восходящая* - продвижение по социальной лестнице вверх и *нисходящая*– ­перемещение вниз.

Основные характеристики социальной мобильности

1. Социальная мобильность измеряется при помощи двух глав­ных показателей:

**Дистанция мобильности** – это количество ступенек, на которые удалось подняться или пришлось спуститься индивидам.

Нормальной дистанцией считается перемещение на одну-две ступени вверх или вниз. Большинство социальных перемещений происхо­дит именно так.

Ненормальная дистанция – неожиданный взлет на вершину социальной лестницы или падение к ее основанию.

 **Объем мобильности** – это число индивидов, кото­рые переместились по социальной лестнице в вертикальном направлении за определенный промежуток времени. Если объем ис­числяется количеством переместившихся индивидов, то он назы­вается *абсолютным,* а если отношением этого количества ко всему населению, то *относительным* и указывается в процентах. *Совокупный объем,* или **масштаб мобильности**, определяет ко­личество перемещений по всем стратам вместе, а *дифференциро­ванный*  – по отдельным стратам, слоям, классам. Например, в индустриальном обществе 2/3 населения мобильны – этот факт относится к совокупному объему, а 37% детей рабочих, ставших служащими, ­к дифференцированному.

Масштаб социальной мобильности определяется также как процент­ная доля тех, кто сменил, в сравнении с отцами, свой социальный статус.

1. Изменение мобильности по отдельным слоям описывается также двумя показателями:

Первый – это к**оэффициент мобильности вы­хода** из социального слоя. Он свидетельствует, например, о том, сколько сыновей квалифицированных рабочих стали интеллиген­тами или крестьянами.

Второй **коэффициент мобильности входа** в социальный слой, он свидетельствует о том, из каких слоев по­полняется тот или иной слой. Он обнаруживает со­циальное происхождение людей.

1. Критерии оценки мобильности

При изучении социальной мобильности социологи обращают внимание на следующие моменты:

- число и размер классов и статусных групп;

- объем мобильности индивидов и семей из одной группы в другую;

- степень разграничения социальных страт по типам поведения (стилю жизни) и уровню классового самосознания;

- вид или размер собственности, которой владеет человек, род занятий, а также ценности, которые определяют тот или иной ста­тус;

- распределение власти между классами и статусными группами.

Из перечисленных критериев особенно важны два: объем (или сумма) мобильности и разграничение статусных групп. Они ис­пользуются для того, чтобы можно было отличить один тип стра­тификации от другого.

1. Классификация социальной мобильности

Различают главные и неглавные виды, типы, формы мобильности.

**Главные** виды характеризуют все или большинство обществ в любую историческую эпоху. Разумеется, интенсивность или объем мобильности не везде одинаковы. **Неглавные** виды мобильности присущи одним типам общества и не присущи другим.

Можно классифицировать социальную мобильность по разным критериям. Так, например, различают **индивидуальную мобильность**, когда перемещение вниз, вверх или по горизонтали происходит у каждого человека независимо от других, и **группо­вую** мобильность, когда перемещения происходят коллективно, к примеру, после социальной революции старый класс уступает господствующие позиции новому классу. Групповая мобильность происходит там и тогда, где и когда повышается или понижается общественная значимость целого класса, сословия, касты, ранга, категории. Мобильные индивиды начинают социализацию в одном классе, а заканчивают в другом.

Кроме них иногда выделяют **организованную мобильность***,* когда перемеще­ния человека или целых групп вверх, вниз или по горизонтали управляется государством: а) с согласия самих людей, б) без их согласия. К добровольной организованной мобильности следует отнести так называемый *социалистический оргнабор,* обществен­ные призывы на комсомольские стройки и т. п. К недобровольной организованной мобильности можно отнести *репатриацию* (пере­селение) малых народов и *раскулачивание* в годы сталинизма.

От организованной мобильности надо отличать **структурную мобильность.**Она вызвана изменениями в структуре народного хозяйства и происходит помимо воли и сознания отдельных индивидов. Скажем, исчезновение или сокращение отраслей или профессий приводит к перемещениям больших масс людей.

Существуют два основных **вида** социальной мобильности ­межпоколенная и внутрипоколенная и два основных **типа** – верти­кальная и горизонтальная. Они, в свою очередь, распадаются на подвиды и подтипы, которые тесно связаны друг с другом.

Межпоколенная и внутрипоколенная мобильность

**Поколение** – это понятие, обозначающее разные аспекты родственной и возрастной структур исторического развития общества. Теория возрастной стратификации социума позволяет рассматривать общество как совокупность возрастных групп, и таким образом, отразить обусловленные возрастом различия в способностях, ролевых функциях, правах и привилегиях. Мобильность практически не происходит в демографической сфере: перемещение из одного возраста в другой не относится к явлению межпоколенной мобильности.

**Межпоколенная** мобильность предполагает, что дети достига­ют более высокой социальной позиции либо опускаются на более низкую ступеньку, чем их родители. Межпоколенная мобильность – это изменение положения сыновей относительно их отцов. Например, сын водо­проводчика становится президентом корпорации, или наоборот. Межпоколенная мобильность является самой важной формой со­циальной мобильности. Ее масштаб сообщает о том, до какой степени в данном обществе неравенство переходит от одного по­коления к другому.

Если межпоколенная мобильность невелика, то это означает, что в данном обществе неравенство пустило глу­бокие корни, а шансы человека изменить свою судьбу зависят не от него самого, а предопределены рождением. В случае значи­тельной межпоколенной мобильности люди достигают нового статуса благодаря собственным усилиям независимо от обстоя­тельств, сопровождавших их рождение.

**Внутрипоколенная мобильность** имеет место там, где один и тот же индивид, вне сравнения с отцом, на протяжении жизни не­сколько раз меняет социальные позиции. Иначе она называется *социальной карьерой.* Пример: токарь становится инженером, а за­тем начальником цеха, директором завода, министром машино­строительной отрасли.

Первый вид мобильности относится к долговременным, а вто­рой - к кратковременным процессам. В первом случае социологов больше интересует межклассовая мобильность, а во втором – пе­ремещение из сферы физического труда в сферу умственного.

II. Горизонтальная мобильность.

Миграция, эмиграция, иммиграция.

**Горизонтальная мобильность** подразумевает переход индивида из одной социальной группы в другую, расположенную на одном и том же уровне. Примером служат перемещение из православной в католическую религиозную группу, из одного гражданства в другое, из одной семьи (родительской) в другую (свою собственную, вновь образованную), из одной профессии в другую. Подоб­ные движения происходят без заметного изменения социального положения в вертикальном направлении. Горизонтальная мобиль­ностьподразумевает изменение человеком на протяжении своей жизни одного статуса на другой, которые являются приблизи­тельно эквивалентными.

 Разновидностью горизонтальной мобильности служит **геогра­фическая мобильность.**Она подразумевает не изменение статуса или группы, а перемещение из одного места в другое при сохра­нении прежнего статуса. Примером выступает международный и межрегиональный туризм, переезд из города в деревню и обратно, переход с одного предприятия на другое. Если к перемене места добавляется перемена статуса, то гео­графическая мобильность превращается в **миграцию**. Если дере­венский житель приехал в город, чтобы навестить родственников, то это географическая мобильность. Если же он переселился в го­род на постоянное место жительства и нашел здесь работу, то это уже миграция. Он поменял профессию.

**Миграция** – это территориаль­ные перемещения. Они бывают *сезонными*, т. е. зависящими от времени года (туризм, лечение, учеба, сельхозработы), и *маятни­ковыми*– регулярные передвижения из данного пункта и возвращение в него. По существу оба вида миграции являются времен­ными и возвратными. Миграция–перемещение населения внутри одной страны.

**Эмиграция** – выезд за пределы страны на постоянное место жительства или на длительное проживание.

**Иммиграция** – въезд в данную страну на постоянное место жи­тельство или на длительное проживание.

Иммигранты – вселяющиеся, а эмигранты – выселяющие­ся (добровольно или вынужденно). Эмиграция снижает численность населения. Если уезжают наи­более талантливые и квалифицированные жители, то снижается не только численность, но и качественный состав населения.

Им­миграция повышает численность населения. Приезд в страну вы­сококвалифицированной рабочей силы повышает качественный состав населения, а малоквалифицированной вызывает обратные последствия. Эмиграция возникает там, где ухудшаются условия жизни, су­жаются возможности для вертикальной мобильности.

Горизонтальная мобильность в таких случаях выступает средством решить проблемы, возникающие в сфере вертикаль­ной мобильности. Беглые крепостные, основавшие Донское ка­зачество, становились свободными и зажиточными, т.е. повы­шали одновременно политический и экономический статусы, хотя профессиональный статус мог оставаться неизменным: крестьяне продолжали и на новых землях заниматься хлебопашест­вом.

Далеко не всегда миграция принимает массовые формы. В спо­койные времена она затрагивает небольшие группы или отдельных людей. Их передвижение происходит, как правило, стихийно.

Демографы выделяют два основных потока миграции внутри од­ной страны: город-село и город-город. Установлено, что до тех пор, пока в стране не закончена индустриализация, люди переез­жают в основном из села в город. По ее завершению, люди переселяются из горо­да в пригородные зоны и сельские районы.

Обнаруживается странная закономерность: потоки мигрантов устремлены в те места, где социальная мобильность наиболее вы­сока. И еще: переезжающие из города в город легче устраивают свою жизнь и добиваются больших успехов, чем переезжающие из села в город и наоборот.

К крупным миграционным явлениям относятся так называе­мые переселения народов. Это одновременно этнические и эконо­мические процессы. Примером из истории может служить расселение 3 ветвей праславянских племен и возникновение государств славян в Европе.

1. Вертикальная мобильность.

Виды, формы, факторы вертикальной мобильности.

**Вертикальная мобильность** подразумевает перемещение из од­ной страты (сословия, класса, касты) в другую. В зависимости от направления перемещения, выделяют 2 вида вертикальной мобильности:

**- вос­ходящая** – социальный подъем, движение вверх;

**-** **нисходящая**  – социальный спуск, движение вниз.

Вертикальная мобильность – изменение человеком в течение жизни высокого статуса на низкий, или наоборот. Повышение в должности – пример восходящей мобильности, увольнение, разжалование - пример нисходящей. Между восхождением и нисхождением существует известная *асимметрия:* все хотят подниматься и никто не хочет спускаться по социальной лестнице. Как правило, восхождение – явление *добровольное,* а нисхождение – *принудительное.*

Факторы мобильности

Степень мобильности в обществе определяется двумя факто­рами: общей суммой мобильности в обществе и условиями, кото­рые позволяют людям перемещаться.

**Сумма мобильности,** которая характеризует данное общество, зависит от числа различных статусов, существующих в нем. Чем больше статусов, тем больше у человека возможности перемес­титься из одного статуса в другой. Индустриальное общество расширило диапазон мобильности. Для него характерно гораздо большее количество различных стату­сов. Решающим фактором социальной мобильности стал *уровень развития экономики.* В период экономической депрессии количество высокостатусных позиций сокращается, а низкостатусных расши­ряется, поэтому доминирующей тенденцией является нисходящая мобильность. В период подъема экономический спрос на работников, которые должны заполнить свободные престижные места, служит основной причиной восходящей мо­бильности.

Второй фактор, влияющий на социальную мобильность – **исторический тип стратификации***.* Сословное и кастовое общества ограничивали социальную мобильность. Они накладывали серь­езные ограничения на любое изменение статуса. Такие общества называются *закрытыми.* Если большинство статусов в обществе являются приписываемыми, или предписанными, то *уровень мобильности,* вероятнее всего, будет намного ниже, чем в обществе, строящемся на индивидуальном достижении. В индустриальном обществе, которое социологи относят к типу *от­крытых* обществ, прежде всего ценятся индивидуальные достоин­ства и достигаемый статус. В таком обществе уровень социальной мобильности довольно высок.

Наблюдается следующая особенность в поведении людей: чем шире возможности для продвижения наверх, тем люди сильнее верят в доступность каналов вертикальной мобильности, а чем больше они в это верят, тем сильнее стремятся продвинуться, следовательно, тем выше уровень социальной мобильности.

К факторам **индивидуальной** мобильности, т.е. причинам, позволяющим одному человеку достичь больших успехов, чем другому, социологи относят:

- социальный статус семьи;

- уровень полученного образования;

- национальность;

- физические и умственные способности, внешние данные;

- получение воспитания;

- место жительства;

- выгодный брак.

Движение вверх происходит главным образом благодаря обра­зованию, богатству или членству в политической партии. Образо­вание играет важную роль не только при получении индивидом более высокого дохода или более престижной профессии. Уро­вень образования – один из отличительных знаков принадлежно­сти к более высокому классу. Богатство служит отличительным знаком статуса в высшем классе.

IV. Каналы вертикальной мобильности.

 Групповая замкнутость.

**Каналы вертикальной мобильности**, или как их называл П.А. Сорокин, *каналы вертикальной циркуляции*, служат своеобразными «отверстиями», «лифтами», «мембранами», по которым индивиды перемеща­ются вверх и вниз между стратами, слоями общества.

Некоторые социальные институты – армия, церковь, школа, семья, собственность, могут использоваться в качестве каналов социальной циркуляции.

**Армия** функционирует в качестве канала в военное время. Крупные потери среди командного состава приводят к заполне­нию вакансий из более низких чинов. Солдаты продвигаются бла­годаря таланту и храбрости. Повысившись в звании, они исполь­зуют полученную власть как канал для дальнейшего продвижения и накопления богатства. У них появляется возможность захваты­вать трофеи, брать контрибуции, уводить рабов, окружать себя помпезными церемониями, титулами, передавать свою власть по наследству.

**Церковь** как канал социальной циркуляции переместила боль­шое число людей с низов до вершин общества. Институт целибата (безбрачия), введенный в ХI в. папой Григорием VII, обязывал католическое духовенство не иметь де­тей. Благодаря этому после смерти должностных лиц освободив­шиеся позиции заполнялись новыми людьми.

Помимо *восходящего* движения церковь была каналом *нисхо­дящего* движения. Тысячи еретиков, язычников, врагов церкви были отданы под суд, разорены и уничтожены. Среди них было немало королей, герцогов, князей, лордов, аристократов и дворян высоких рангов.

**Образование.** Институты образования и воспитания, какую бы кон­кретную форму они ни приобретали, во все века служили мощным каналом социальной циркуляции. США и СССР относятся к об­ществам, где школы доступны всем его членам. В таком обществе «социальный лифт» движется с самого низа, проходит по всем этажам и достигает самого верха.

Великобритания представляет другой полюс, на котором при­вилегированные школы доступны только высшим слоям населения. «Социальный лифт» *короткий:* он движется только по верхним этажам социального здания.

Пример «*длинного* лифта» представляет Древний Китай. В эпоху Конфуция школы были открыты для всех классов. Каждые три года устраивались экзамены. Лучшие ученики независимо от их семейного статуса отбирались и переводились в высшие шко­лы, а затем в университеты, откуда они попадали на высокие пра­вительственные посты. Под влиянием Конфуция правительство мандаринов слыло правительством китайских интеллектуалов, возвеличенных благодаря школьному механизму. Образователь­ный тест выполнял роль всеобщего избирательного права.

Таким образом, китайская школа постоянно возвышала про­стых людей и препятствовала продвижению представителей выс­ших слоев, если они не соответствовали требованиям. В результа­те служебные обязанности в правительстве выполнялись как надо, а должности занимались исходя из личных талантов.

Большие конкурсы в колледжи и университеты во многих странах объясняются тем, что образование является самым быст­рым и доступным каналом вертикальной мобильности.

**Собственность** наиболее ярко проявляет себя в виде накоплен­ных богатств и денег. Именно они – один из самых простых и дей­ственных способов социального продвижения. В ХV-ХVII вв. европейским обществом стали править деньги. Достигали высо­кого положения только те, кто имел деньги, а не знатное проис­хождение. Последние периоды истории Древней Греции и Рима были такими же.

П. Сорокин установил, что не все, но лишь некоторые занятия и профессии способствуют накоплению богатств. Согласно его расчетам, в 29% случаев это позволяет сделать занятие фабрикан­та, в 21% - банкира и биржевика, в 12% - торговца. Профессии артистов, художников, изобретателей, государственных деятелей, шахтеров и некоторые другие не дают таких возможностей.

**Семья и брак** становятся каналами вертикальной циркуляции в том случае, если в союз вступают представители разных социаль­ных статусов. В европейском обществе распространенным был брак бедного, но титулованного партнера с богатым, но не знат­ным. В результате оба продвигались по социальной лестнице, по­лучив то, что каждый хотел. Пример *нисходящей мобильности* мы находим в античности. По римскому закону свободная женщина, вышедшая замуж за раба, сама становилась рабыней и теряла статус свободного граж­данина.

Понятие семья не следует путать с понятием брак. Семья представляет собой более сложную систему отношений, чем брак, т.к. она объединяет не только супругов, но и их детей, других родственников.

Даже примитивные общества были заинтересованы в том, что­бы ими управляли самые одаренные. Но как обнаружить врож­денные таланты, если нет специальных методов и техники? Древ­ние нашли очень простой способ. Путем эмпирического наблюде­ния они установили, что у умных родителей чаще рождаются ум­ные дети, и наоборот. Тезис о наследовании качеств родителей прочно утвердился в сознании наших предков. Именно он лежит в основе запрета межкастовых браков. Чем ниже социальное поло­жение, тем меньше добродетелей имеют родители и наследуют их дети. И наоборот. Так постепенно возник институт наследования социального статуса родителей детьми: рожденный в семье с вы­соким социальным рангом заслуживает также высокого ранга.

Семья превратилась в главный механизм социального отбора, определения и наследования социального статуса. Происхождение из знатной семьи гарантирует хорошую наследственность и дос­тойное образование вовсе не автоматически. Родители заботились о наилучшем воспитании детей, это стало обязательной нормой для аристократии. В бедных семьях родители не могли дать подобаю­щего образования и воспитания. Их могли дать знатные семьи. Из них рекрутировалась управленческая элита. Семья стала одним из институтов распределения членов общества по стратам.

Семья является ячейкой общества, поэтому на ее функционирование влияют все социально-экономические и культурные процессы (как позитивные, так и негативные), происходящие в нем.

Древние общества в большей мере заботились о стабильности семьи, ибо она для них была одновременно и школой, и центром профессиональной подготовки, и производственным объединени­ем, и многим другим. Когда семья стала терять свое значение, ореол святости, браки легко распадались, а разводы превратились в повседневное событие, обществу пришлось брать на себя все эти функции. Возникли школы вне семьи, производство вне семьи, обслуживание вне семьи.

Дети остаются в семье только пока они несовершеннолетние. Фактически же они растут вне семьи. Утратилось значение чисто­ты крови, унаследованных качеств. Людей все больше начинают оценивать не по их семейному происхождению, а по личным каче­ствам.

Групповая замкнутость

Действию каналов социальной мобильности мешают социаль­ные барьеры и перегородки, ограничения доступа в другую груп­пу либо замыкание группы. Это явление в науке называется **груп­повой замкнутостью**, или *социальной клаузулой* (social closure). Клаузула одновременно обозначает и процесс, и результат.

В молодом, быстро развивающемся обществе вертикальная мобильность идет очень интенсивно. Выходцы из низших классов благо­даря счастливым обстоятельствам, трудолюбию или изворотливости, быстро продвигаются наверх. Здесь для них было уготовано множество вакансий.

Но вот все места заполняются, движение вверх замедляется. Новый класс богачей загораживается от общества множеством социальных барьеров. Попасть в него теперь стало неимоверно сложно. Социальная группа закрылась. Дети бизнесменов, политиков, юристов имеют в 5-8 раз больше возможностей следовать за своими отцами, чем это могло быть, если бы общество было совершенно открытым. Чем выше социальный класс, тем труднее в него проникнуть.

Хорошее образование – необходимое условие для того, чтобы получить высокопрестижную профессию или должность диплома­та, министра, банкира, профессора и т. д. Именно высший класс принимает законы, которые выгодны ему и невыгодны другим.

Социальный организм сегодня становится все более непод­вижным и закрытым для перемещений. Высшие должности, кото­рые на раннем этапе развития общества являлись выборными, на поздних этапах становятся наследуемыми. Тенденция к социальной закрытости присуща всем обществам. Она характеризует стабилизацию социальной жизни, переход от раннего этапа развития к зрелому, а также возрастание роли приписываемого статуса и снижение роли дости­гаемого.

Известно, что емкость высшего класса объективно ограничена и составляет не более 3-5% от чис­ленности населения. Сегодня, чтобы получить доступ в элиту, необходимы капиталы и возможности, какими большинство людей не располагают. Происходит как бы закрытие высшего класса, он принимает законы, которые ограничивают доступ в его ряды, создает частные школы, которые затрудняют получение нужного образования. Сфера развлечений элиты уже недоступна другим категориям; она включает в себя не только дорогие салоны, пансиона­ты, бары, клубы, но и отдых на мировых курортах.

Вместе с тем открыт доступ в сельский и городской средний класс. Прослойка фермеров крайне незначительна и не превы­шает 1 %. Средние городские слои еще не сформировались. Но их пополнение зависит от того, как скоро «новые русские» и ру­ководство страны будут оплачивать квалифицированный умст­венный труд не по прожиточному минимуму, а по его рыночной цене.

В стабильных обществах - США, Англии, Франции, Германии и некоторых других – высший класс давно уже стал потомственным. Накопление богатств началось внутри родственных кланов, созда­ваемых взаимными браками, несколько столетий назад. В США высший класс сохраняет непрерывность во времени с ХVIII в. и восходит корнями к переселенцам из Северной Ирландии. Социа­лизация детей в закрытых школах, а затем практика в родительских областях деятельности, корпорациях и компаниях обособляют высший класс от остального общества. У него формируются собст­венная система ценностей, социальных норм, этикет, правила пове­дения и стиль жизни. Т. Веблен называл его демонстративно-расто­чительским.

В современном российском обществе у высшего класса есть вторая черта – демонстративная роскошь, но нет первой – наслед­ственности. Но и она начинает активно формироваться благодаря закрытию высшей страты.

В заключение следует отметить, что любой социальный закон или тенденция проявляется на практике не вообще, а в конкретной форме – в деятельности отдельного человека. Хотелось бы сказать, что «человек – творец своей судьбы», но при этом любой человек осуществляет свою деятельность в конкретных условиях общества. Явление социальной мобильности в современном российском обществе ярко характеризует изречение Джеймса Болдуина: «Главное достижение общества (и его беда) состоит в том, что оно способно убедить людей, которым предоставляет низкий статус, будто бы его приговор соответствует реальному положению вещей».